

SKILLSDAY

MOBILE LEARNING À LA DEMANDE



Hello,

Nous sommes SkillsDay, l'organisme de formation **N°1 du Mobile Learning** en France.

Vous cherchez des modules e-Learning longs et ennuyeux ?

Oups sorry, nous n'avons que des modules **courts et impactants** dans l'objectif de maximiser les performances de vos apprenants !

Retrouvez dans ce catalogue tous les titres incontournables, les fondamentaux, ainsi que les sujets qui font l'actualité.

Cerise sur le gâteau : tous nos contenus sont **personnalisables** !

Embarquez dans l'univers **sérieusement fun** de SkillsDay et posez-nous toutes vos questions, nous adorons !

NOS PARTENAIRES

Pour vous proposer les plus **BEAUX** parcours, les plus **ATTRACTIFS** et les plus **ENGAGEANTS**, SkillsDay s'est associé aux meilleures technos.

#100%BienEntourés

TEACH  MARS



BeeDeez

uptale.

360Learning

Du **MODERNE** oui ! Mais on veut surtout du **BON** ! Notre job, c'est de dénicher les contenus auprès des meilleurs experts.

#100%Qualité



ayming



TISSOT
éditions



Wolters
Kluwer



comundi
compétences

EDHEC
BUSINESS SCHOOL



Anact
L'AGENCE NATIONALE
POUR L'AMÉLIORATION
DES CONDITIONS DE TRAVAIL

VENDEURS D'ELITE
L'obsession du résultat

Laboratoire
de l'égalité

Partager
une culture commune de l'égalité
entre les femmes et les hommes.

MANAGEMENT & LEADERSHIP

MANAGEMENT D'ÉQUIPE

Conduire une réunion	Le management agile
Le changement agile	Le manager coach
L'entretien d'évaluation <i>versions collaborateurs/managers</i>	Le manager digital
Les entretiens managériaux	Manager le handicap
Intégrer un nouveau collaborateur	Manager le télétravail : mise en place et pilotage <i>versions secteur privé/secteur public</i>
—	
New manager : se positionner et faire agir	Reverse mentoring
Manager la performance de l'équipe	Transférer ses compétences
Engager et développer ses collaborateurs	Accompagner le changement
Manager à 360°	L'intelligence collective au service de l'innovation et de l'agilité
—	

PERFORMANCE RH

DIALOGUE SOCIAL

Le CSE : comment ça marche ?

QUALITÉ DE VIE

Comment lutter contre l'absentéisme ?

La Qualité de Vie au Travail :
comprendre les principes

La Qualité de Vie au Travail :
agir avec mon équipe

La Qualité de Vie au Travail :
agir dans l'entreprise

Les risques psychosociaux :
versions collaborateurs/managers

La science du bonheur

Le sexisme au travail

Comment être efficace
en télétravail ?

Mettre en place le droit à la
déconnexion dans mon entreprise

Mieux travailler ?
Penser à vous déconnecter

RECRUTEMENT ET ÉVOLUTION PROFESSIONNELLE

L'entretien de recrutement

Recruter sans discriminer

La formation à l'ère du digital

Formation de formateurs

L'entretien professionnel

Attirer les talents

SANTÉ & SÉCURITÉ AU TRAVAIL

Intervention d'un prestataire :
comment gérer les risques ?

Manager la prévention :
santé-sécurité, j'y vais !

MANAGEMENT DE PROJET

La gestion de projet

Manager dans un environnement
incertain

Mener un projet avec la méthode agile

LEADERSHIP

Les clés du leadership

DÉVELOPPEMENT & PERFORMANCE

DÉVELOPPEMENT PERSONNEL

La gestion du stress

L'Intelligence émotionnelle

L'analyse transactionnelle

Maîtriser les techniques de concentration

SANTÉ & BIEN-ÊTRE

Être en bonne santé pour être heureux : l'alimentation

Être en bonne santé pour être heureux : le sommeil

Être en bonne santé pour être heureux : le sport

Être en bonne santé pour être heureux : la méditation

DÉVELOPPEMENT DURABLE

Comment être green en entreprise ?

EFFICACITÉ PROFESSIONNELLE

La gestion du temps et des priorités

L'art de l'écoute

Le codéveloppement professionnel

Donner et recevoir du feedback

Lean management

La prise de parole en public

L'efficacité au travail

Accompagner le changement



BUSINESS & COMPLIANCE

COMPLIANCE

Tout savoir sur le RGPD

Lutter contre la corruption
avec la loi Sapin 2

Le prélèvement à la source

FINANCE

La finance pour les non financiers

MARKETING

Le growth hacking

Digital & Marketing

MANAGEMENT DES ACHATS

Les fondamentaux du processus achats

Construire sa stratégie
avec le marketing d'achat

La négociation achats

L'analyse financière pour les achats

Le droit des contrats
et les aspects juridiques

VENTES

La préparation, le pitch & la proposition de valeur

L'entretien de vente

La découverte, le questionnement & l'écoute

L'argumentation & le traitement des objections

La proposition commerciale

Le closing

La négociation commerciale

Le social selling

Négocier avec les services achats

La neuropsychologie – avec Michaël Aguilar



DIGITAL & INNOVATION

CULTURE DIGITALE

Introduction au digital

Devenez un RH connecté

La cybersécurité

L'Intelligence artificielle & les technologies cognitives

Les réseaux sociaux au service de l'entreprise

Blockchain

Le digital et l'image de marque

Le digital dans le retail

INNOVATION

Design thinking & intelligence collective



NOS BLOCKBUSTERS

RECRUTER SANS DISCRIMINER

LE VOLET CORRUPTION DE LA LOI SAPIN 2

INTRODUCTION AU DIGITAL

LA NEUROPERSUASION

LA QUALITÉ DE VIE AU TRAVAIL

TOUT SAVOIR SUR LA RGPD



[skillsday.com](https://www.skillsday.com)

09 86 52 87 80

contact@skillsday.com

224, Rue Saint-Denis - 75002 Paris

version du 05 avril 2019